

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für unsere
Niederlassung in Hamburg-Wandsbek einen:



Verkäufer

(m/w/d)

– Für die Marke Ford –



Ihre Aufgaben:

- Verkaufs- und Beratungsgespräche
- Fahrzeugpräsentationen
- Abwicklung von Probefahrten
- Finanzierungs- und Leasingberatung
- Verkaufsabschluss
- Abwicklung der Zulassungsmodalitäten
- Auslieferung des Fahrzeugs inkl. Einweisung
- Pflege und Ausbau unseres Kundenstammes

Ihre Qualifikationen:

- **Ausbildung:** Sie überzeugen mit einer Zertifizierten Automobilverkäufer Ausbildung, gerne auch etwas vergleichbares.
- **Erfahrung:** Sie beeindrucken durch Ihre Berufserfahrung im Automobilvertrieb, besitzen eine selbständige, effiziente und überaus engagierte Arbeitsweise.
- **Kommunikation:** Sie zeichnen sich aus durch Ihre ausgeprägte und klare Kommunikationsfähigkeit und Ihre souveräne Überzeugungskraft.
- **Spirit:** Sie sind ein Teamplayer mit hoher Einsatzbereitschaft und lieben gleichzeitig Eigenverantwortung und Selbstständigkeit.

Das bieten wir Ihnen:

Verdienst/Zulagen:

- Hervorragende Verdienstmöglichkeiten inkl. einem Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Attraktive Sonderzahlung im Mai & November
- Vermögenswirksame Leistungen
- Corporate Benefits (z.B. Rabatt im Sports Club Wandsbek)
- Betriebliche Altersvorsorge und Krankenzusatzversicherung
- Möglichkeit zur Nutzung eines E-Bike-Leasings (JobRad)
- Vorteilsbedingungen für Produkte und Dienstleistungen des Unternehmens, auch für Angehörige
- **Weiterentwicklung:** Wir fördern Sie mit Coachings und Weiterbildungsmaßnahmen und bieten Ihnen hierdurch persönliche und finanzielle Entwicklungsmöglichkeiten.
- **Verantwortung:** Wir bieten Ihnen ein hohes Maß an Verantwortung und Gestaltungsspielraum bei interessanten und vielseitigen Tätigkeiten.
- **Angenehmes Arbeitsumfeld:** Neben Sozialräumen, umfangreich ausgestatteten Büros und einem modernen Autohaus bieten wir Ihnen die Integration in ein hoch motiviertes und wertschätzendes Team an. Mitarbeitererevents und eine sehr gute Verkehrsanbindung.

Bei Interesse richten Sie Ihre Bewerbung bitte per Email – unter Angabe Ihres frühestmöglichen Einstellungstermin s sowie Gehaltsvorstellungen – an:

Personalabteilung | karriere@hugopfohe.de

Die Hugo Pfohe Unternehmensgruppe ist eines der größten Automobilhandelshäuser Deutschlands.

Mit unserer Philosophie, unsere Kunden stets in den Mittelpunkt unseres Denkens und Handelns zu stellen, sind wir bis heute gut gefahren.

